

INDICE

<i>Avvertenza</i>	XVII
<i>Abbreviazioni</i>	XIX

IV I DIRITTI SULLE COSE

14

IL DIRITTO DI PROPRIETÀ NEL SISTEMA GIURIDICO

1. La proprietà come diritto soggettivo [3]. – 2. La definizione della proprietà [3]. – 3. La proprietà negli ordinamenti liberali [4]. – 4. Le trasformazioni della proprietà [5]. – 5. La proprietà nella Costituzione [6]. – 6. L'espropriazione e l'indennizzo [7]. – 7. La funzione sociale della proprietà [8]. – 8. La proprietà conformata per legge, e il «contenuto minimo essenziale» della proprietà (in particolare, le norme urbanistiche) [11]. – 9. Il tramonto della nozione unitaria di proprietà [12]. – 10. I diversi usi del termine «proprietà», e le «nuove proprietà» [13].

15

L'ESERCIZIO DELLA PROPRIETÀ

1. Il contenuto della proprietà: godimento e disposizione dei beni [15]. – 2. I poteri di esclusione [16]. – 3. I limiti della proprietà [16]. – 4. Il divieto degli atti emulativi [17]. – 5. Proprietà fondiaria e rapporti di vicinato [17]. – 6. Le immissioni [18]. – 7. Le distanze legali [19]. – 8. Luci e vedute [20]. – 9. Stillicidio e acque private [20].

16

ACQUISTO E TUTELA DELLA PROPRIETÀ

1. I modi di acquisto della proprietà [21]. – 2. Gli acquisti a titolo originario [21]. – 3. L'occupazione [22]. – 4. L'invenzione [22]. – 5. L'accessione [23]. – 6. L'accessione invertita [24]. – 7. Unione e commistione [25]. – 8. La specificazione [25]. – 9. Usucapione e regola «possessione vale titolo» (rinvio) [26]. – 10. Gli acquisti a titolo derivativo [26]. – 11. I rimedi a tutela della proprietà: azioni petitorie [27]. – 12. L'azione di rivendicazione [27]. – 13. La prova della proprietà [28]. – 14. L'azione negatoria [29]. – 15. Le azioni di rego-

lamento di confini e per apposizione di termini [30]. – 16. Altri rimedi a tutela della proprietà [30].

17

COMPROPRIETÀ E CONDOMINIO

1. Comproprietà e comunione dei diritti [31]. – 2. L'oggetto della comproprietà: la quota [32]. – 3. «Vantaggi» e «pesi» della comproprietà [33]. – 4. L'amministrazione della comproprietà: il principio di maggioranza [33]. – 5. La divisione [34]. – 6. Il condominio negli edifici: parti comuni e tabelle millesimali [35]. – 7. L'amministrazione del condominio: assemblea dei condomini [36]. – 8. Segue: amministratore e regolamento di condominio [37]. – 9. Il supercondominio [38]. – 10. La multiproprietà [38].

18

I DIRITTI REALI MINORI

1. Proprietà e diritti reali minori (su cosa altrui) [40]. – 2. Diritti reali di godimento e diritti reali di garanzia [41]. – 3. L'usufrutto: definizione, costituzione e durata [41]. – 4. Esercizio ed estinzione dell'usufrutto [42]. – 5. Il quasi usufrutto [43]. – 6. Uso e abitazione [43]. – 7. Le servitù prediali [44]. – 8. I principi regolatori delle servitù [44]. – 9. Tipi di servitù: negative e affermative; continue e discontinue; apparenti e non apparenti [45]. – 10. La costituzione delle servitù: servitù legali (coattive) e volontarie [46]. – 11. Esercizio, difesa ed estinzione delle servitù [48]. – 12. Il diritto di superficie [49]. – 13. L'enfiteusi [50].

19

DIRITTI REALI E DIRITTI DI CREDITO

1. I diritti sulle cose: reali e personali [52]. – 2. L'immediatezza dei diritti reali [53]. – 3. L'assolutezza dei diritti reali (opponibilità ai terzi) [54]. – 4. Azioni reali e azioni personali [56]. – 5. Il numero chiuso dei diritti reali [57]. – 6. La crisi del principio del numero chiuso [58]. – 7. Le obbligazioni reali [59].

20

LA TRASCRIZIONE

1. La funzione generale della trascrizione [60]. – 2. Gli atti soggetti a trascrizione [60]. – 3. La trascrizione degli atti fra vivi [61]. – 4. La trascrizione degli acquisti per causa di morte [63]. – 5. La trascrizione delle domande giudiziali [63]. – 6. Presupposti e modalità della trascrizione [64]. – 7. La continuità delle trascrizioni [66]. – 8. Il sistema tavolare [66]. – 9. La pubblicità relativa ai beni mobili registrati [66].

21

IL POSSESSO

1. La nozione di possesso [68]. – 2. Possesso e detenzione [69]. – 3. Possesso legittimo e illegittimo; di buona fede e di mala fede [70]. – 4. L'acquisto del possesso, e la presunzione di possesso [71]. – 5. Presunzione di possesso intermedio e di possesso anteriore [72]. – 6. La trasformazione della detenzione in possesso, e l'interversione del possesso [72]. – 7. Accessione del possesso e successione nel possesso [73]. – 8. La perdita del possesso, e il costituito possessorio [74]. – 9. La tutela del possesso [74]. – 10. Le azioni a difesa del possesso (azioni possessorie) [74]. – 11. L'azione di reintegrazione (o di spoglio) [75]. – 12. L'azione di manutenzione [76]. – 13. Le azioni di nunciazione (nuova opera e danno temuto) [76]. – 14. La tutela del possesso come modo di tutela della proprietà [77]. – 15. L'usucapione: ragioni giustificative [78]. – 16. Gli elementi dell'usucapione: il possesso [79]. – 17. Il tempo: usucapione ordinaria e abbreviata [79]. – 18. Gli acquisti dal non proprietario, e la regola «possesso vale titolo» [80]. – 19. La restituzione della cosa posseduta: frutti e spese [82].

V

LE OBBLIGAZIONI

22

L'OBBLIGAZIONE

1. L'obbligazione nel sistema giuridico-economico [87]. – 2. La prestazione, e l'interesse del creditore [88]. – 3. I requisiti della prestazione [89]. – 4. La patrimonialità della prestazione [90]. – 5. Gli obblighi non patrimoniali [91]. – 6. I rapporti non obbligatori (prestazioni di cortesia) [91]. – 7. Il doppio valore dell'obbligazione, e le obbligazioni naturali [92]. – 8. Le obbligazioni complesse [93]. – 9. La pluralità di debitori: obbligazioni parziali e solidali [93]. – 10. La disciplina delle obbligazioni solidali [94]. – 11. Le obbligazioni indivisibili [95]. – 12. La solidarietà attiva [95]. – 13. Obbligazioni alternative e facoltative [96]. – 14. Le fonti delle obbligazioni [96]. – 15. Le vicende delle obbligazioni [97]. – 16. Il rapporto obbligatorio: regola della correttezza e obblighi di protezione [98]. – 17. Debitori e creditori nel sistema giuridico-economico [98].

23

ADEMPIMENTO, E ALTRE CAUSE DI ESTINZIONE DELLE OBBLIGAZIONI

1. L'adempimento [100]. – 2. Adempimento e incapacità di agire [101]. – 3. L'adempimento del terzo [102]. – 4. Il pagamento con surrogazione [102]. – 5. Il destinatario dell'adempimento: adempimento al terzo [103]. – 6. Le modalità dell'adempimento [104]. – 7. La dazione in pagamento [105]. – 8. Il termine dell'adempimento [105]. – 9. Il luogo dell'adempimento [106]. – 10. L'imputazione del pagamento [106]. – 11. La mora del creditore [107]. – 12. L'offerta della prestazione [108]. – 13. Gli effetti della mora del creditore [109]. – 14. Le obbligazioni pecuniarie: principio nominalistico, debiti di valuta e debiti di valore [110]. – 15. Gli interessi [111]. – 16. L'anatocismo [112]. – 17. Obbligazioni pecuniarie, moneta ban-

caria e moneta elettronica [113]. – 18. Le altre cause di estinzione delle obbligazioni [114]. – 19. La compensazione [115]. – 20. La confusione [116]. – 21. La novazione [116]. – 22. La remissione [117]. – 23. L'impossibilità sopravvenuta della prestazione [118].

24

LE MODIFICAZIONI DELLE OBBLIGAZIONI

1. Modificazioni dal lato attivo e passivo [120]. – 2. La cessione del credito [121]. – 3. I rapporti fra cessionario e debitore ceduto [122]. – 4. I rapporti fra cedente e cessionario: cessione pro soluto e pro solvendo [123]. – 5. La delegazione di debito: rapporto di provvista e rapporto di valuta [124]. – 6. Segue: delegazione titolata e pura; cumulativa e liberatoria [125]. – 7. La delegazione di pagamento [126]. – 8. L'espromissione [127]. – 9. L'accollo [127]. – 10. Regole comuni ai casi di novazione soggettiva [128].

25

INADEMPIMENTO DELLE OBBLIGAZIONI E MORA DEL DEBITORE

1. L'inadempimento [129]. – 2. I rimedi per l'inadempimento [130]. – 3. La mora del debitore [131]. – 4. La costituzione in mora [132]. – 5. Gli effetti della mora: interessi moratori e passaggio del rischio [133]. – 6. Cessazione (o purgazione) della mora [134].

26

LA RESPONSABILITÀ PER INADEMPIMENTO

1. La funzione della responsabilità per inadempimento [135]. – 2. I criteri della responsabilità [136]. – 3. L'impossibilità della prestazione [137]. – 4. L'imputabilità al debitore: responsabilità per colpa e responsabilità oggettiva [139]. – 5. La responsabilità per colpa: il criterio della diligenza [140]. – 6. Le gradazioni della colpa [141]. – 7. Il dolo [142]. – 8. I principali casi di responsabilità per colpa [143]. – 9. La responsabilità oggettiva (senza colpa) [143]. – 10. I principali casi di responsabilità oggettiva [144]. – 11. La responsabilità per il fatto degli ausiliari [145]. – 12. Il caso fortuito [146]. – 13. Altre formulazioni dei criteri di responsabilità: inesigibilità della prestazione; obbligazioni di mezzi e di risultato [146]. – 14. L'onere della prova [147]. – 15. Il danno [148]. – 16. La riparazione del danno: risarcimento per equivalente e riparazione in forma specifica [148]. – 17. Il danno risarcibile [149]. – 18. Il risarcimento nelle obbligazioni pecuniarie [150]. – 19. La clausola penale [151]. – 20. Clausole di esonero e di limitazione della responsabilità [152].

27

LA GARANZIA DEL CREDITO

1. L'obbligazione, e l'esecuzione forzata [153]. – 2. La responsabilità patrimoniale del debitore come garanzia «generica» del credito. Patrimoni destinati e separati [154]. – 3. La conservazione della garanzia patrimoniale [156]. – 4. L'azione surrogatoria [156]. – 5. L'azione revocatoria: requisiti [157]. – 6. Effetti dell'azione revocatoria [159]. – 7. Il sequestro conservativo [159]. – 8. Sovraindebitamento e insolvenza: rinvio [160]. – 9. La parità di trattamento dei creditori

[160]. – 10. Le cause legittime di prelazione [162]. – 11. I privilegi [162]. – 12. Garanzie «specifiche»: i diritti reali di garanzia [164]. – 13. Il pegno, e le garanzie mobiliari non possessorie [165]. – 14. L'ipoteca: oggetto, costituzione, titoli [166]. – 15. Iscrizione e grado dell'ipoteca [167]. – 16. L'estinzione dell'ipoteca [168]. – 17. L'ipoteca su bene del terzo [168]. – 18. Il divieto del patto commissorio [169]. – 19. Garanzie reali e garanzie personali [170].

VI

IL CONTRATTO

28

LA DEFINIZIONE DEL CONTRATTO

1. Il contratto nel sistema del diritto privato [175]. – 2. La definizione del contratto [176]. – 3. Il contratto come atto negoziale: il valore della volontà [176]. – 4. Il contratto come atto bilaterale: il valore dell'accordo [177]. – 5. Gli atti unilaterali [178]. – 6. Il contratto come atto patrimoniale [180]. – 7. Il contratto come atto (fattispecie) e come rapporto (effetti) [180]. – 8. Classificazioni dei contratti: rinvio [181]. – 9. Contratti bilaterali e plurilaterali. Contratti con comunione di scopo [181]. – 10. La disciplina del contratto, e i suoi ambiti di applicazione [182]. – 11. I contratti delle pubbliche amministrazioni [183].

29

FORMAZIONE E FORMA DEL CONTRATTO

1. La formazione dell'accordo contrattuale [185]. – 2. Gli schemi legali per la formazione del contratto [186]. – 3. Destinatari ed effetti delle dichiarazioni contrattuali: dichiarazioni ricettizie e non ricettizie [187]. – 4. Lo schema base: proposta e accettazione [187]. – 5. Il contratto formato mediante esecuzione [189]. – 6. Il contratto formato mediante proposta non rifiutata [189]. – 7. I contratti formati mediante consegna della cosa: contratti consensuali e contratti reali [190]. – 8. L'adesione al contratto aperto [191]. – 9. L'offerta al pubblico [191]. – 10. Vicende della formazione del contratto: morte e incapacità sopravvenuta del dichiarante [192]. – 11. Segue: revoca della proposta e dell'accettazione [193]. – 12. La proposta irrevocabile [193]. – 13. L'opzione [194]. – 14. La prelazione [194]. – 15. La formazione progressiva del contratto [195]. – 16. Le trattative e la responsabilità precontrattuale [197]. – 17. Contratti per adesione e contratti standard: rinvio [198]. – 18. Volontà e manifestazione di volontà [198]. – 19. Le modalità della manifestazione: dichiarazione, silenzio e comportamento concludente [199]. – 20. I contratti formali: funzioni della forma [200]. – 21. Forma per la validità e forma per la prova [202]. – 22. Forme convenzionali, e altre formalità [203]. – 23. I contratti conclusi per via informatica [203].

30

LA RAPPRESENTANZA

1. La formazione del contratto in sostituzione dell'interessato: rappresentanza e spendita del

nome [206]. – 2. Ambiti di applicazione e fonti della rappresentanza: rappresentanza legale, volontaria, organica [208]. – 3. La procura [210]. – 4. Gli interessi in gioco nella disciplina della rappresentanza: conflitto d'interessi e contratto con sé stesso [212]. – 5. Segue: revoca e modificazioni della procura [213]. – 6. Segue: rappresentanza senza potere e contratto del falso rappresentante [213]. – 7. Il rappresentante apparente [215]. – 8. Forme speciali di rappresentanza: rinvio [215]. – 9. Il contratto per persona da nominare [216].

31

GLI ELEMENTI DEL CONTRATTO

1. I «requisiti» del contratto [217]. – 2. L'oggetto del contratto [217]. – 3. I requisiti dell'oggetto: possibilità e liceità [218]. – 4. I criteri dell'illiceità: norme imperative, ordine pubblico e buon costume [219]. – 5. Determinatezza o determinabilità dell'oggetto: il contratto «per relationem» [220]. – 6. La determinazione dell'oggetto ad opera di un terzo (arbitraggio) [221]. – 7. La causa del contratto [221]. – 8. Contratti onerosi e contratti gratuiti [222]. – 9. Contratti con prestazioni corrispettive (di scambio) e contratti associativi [223]. – 10. Contratti commutativi e contratti aleatori [224]. – 11. Causa tipica e causa concreta [226]. – 12. La mancanza di causa [227]. – 13. L'astrazione dalla causa (il negozio astratto) [227]. – 14. L'illiceità della causa [229]. – 15. Causa e motivi del contratto [229].

32

IL REGOLAMENTO CONTRATTUALE

1. Il regolamento contrattuale, e le sue fonti [231]. – 2. La fonte autonoma: il principio di libertà contrattuale [232]. – 3. Tipi contrattuali e contratti atipici: la qualificazione del contratto [233]. – 4. Contratti misti e contratti collegati [235]. – 5. La determinazione volontaria: elementi essenziali, elementi non essenziali, clausole del contratto [236]. – 6. L'interpretazione del contratto [237]. – 7. L'integrazione del contratto [239]. – 8. L'integrazione suppletiva di fonte legale: norme dispositive e usi [239]. – 9. L'integrazione suppletiva di fonte giudiziale [241]. – 10. Segue: l'integrazione giudiziale secondo i principi dell'equità e della buona fede [241]. – 11. L'integrazione cogente: norme imperative e sostituzione automatica di clausole [243]. – 12. Le restrizioni della libertà contrattuale [244]. – 13. Le ragioni politiche delle restrizioni della libertà contrattuale [245]. – 14. La costruzione del regolamento contrattuale: interpretazione, qualificazione e integrazione del contratto [247].

33

GLI EFFETTI DEL CONTRATTO E IL VINCOLO CONTRATTUALE

1. Gli effetti del contratto [248]. – 2. Contratti di attribuzione e contratti di accertamento [248]. – 3. Contratti con effetti obbligatori e con effetti reali [249]. – 4. L'effetto traslativo del consenso, e i suoi limiti [249]. – 5. I contratti normativi [251]. – 6. Contratti con effetti istantanei e contratti di durata [252]. – 7. Il vincolo contrattuale [253]. – 8. La liberazione dal vincolo contrattuale [253]. – 9. Il c.d. mutuo dissenso (risoluzione convenzionale del contratto) [254]. – 10. Il recesso unilaterale dal contratto: recesso convenzionale e caparra penitenziale [254]. – 11. I recessi legali [255]. – 12. Il ius variandi [256]. – 13. La relatività degli effetti del contratto [257]. – 14. La promessa del fatto del terzo [258]. – 15. Il patto

di non alienare [258]. – 16. Il contratto a favore di terzo [259]. – 17. La cessione del contratto [260]. – 18. Il subcontratto [261].

34

EFFETTI DEL CONTRATTO, INTERESSI DELLE PARTI E AUTONOMIA PRIVATA

1. Le manovre delle parti sugli effetti contrattuali [262]. – 2. La condizione: sospensiva e risolutiva [263]. – 3. Altre qualificazioni della condizione [264]. – 4. La pendenza della condizione [266]. – 5. Avveramento e mancamento della condizione [267]. – 6. Il termine [268]. – 7. Il contratto preliminare [269]. – 8. L'inadempimento del contratto preliminare [270]. – 9. Il contratto fiduciario [271]. – 10. Il trust e l'affidamento fiduciario [272]. – 11. La simulazione del contratto [273]. – 12. La simulazione nei rapporti fra le parti [274]. – 13. La simulazione rispetto ai terzi: i terzi acquirenti [275]. – 14. La simulazione rispetto ai terzi creditori [276]. – 15. La prova della simulazione [276].

35

I RIMEDI CONTRATTUALI: INVALIDITÀ DEL CONTRATTO

1. Il contratto difettoso o disturbato, e i rimedi contrattuali [278]. – 2. Tipi di rimedi [279]. – 3. I rimedi contro i contratti viziati: l'invalidità del contratto [279]. – 4. Invalidità e inefficacia del contratto [280]. – 5. Le ragioni della nullità: nullità strutturali e nullità politiche [281]. – 6. Le nullità strutturali [282]. – 7. Nullità e inesistenza del contratto [283]. – 8. Le nullità politiche: il contratto illecito [284]. – 9. Il contratto in frode alla legge [284]. – 10. Nullità testuale e nullità virtuale [285]. – 11. Le ragioni dell'annullabilità: incapacità di agire e vizi della volontà; altre cause [287]. – 12. L'errore: interessi in gioco e criteri di rilevanza [287]. – 13. L'essenzialità dell'errore [289]. – 14. La riconoscibilità dell'errore [291]. – 15. L'errore ostativo [292]. – 16. Il dolo (determinante) [292]. – 17. Dolo incidente, e *dolus bonus* [293]. – 18. La violenza [294]. – 19. La rescissione del contratto: presupposti e fondamento [296]. – 20. Le due ipotesi di rescissione: contratti conclusi in stato di pericolo e in stato di bisogno (rescissione per lesione) [297]. – 21. Il controllo sull'equilibrio economico del contratto [298].

36

IL TRATTAMENTO DEI CONTRATTI INVALIDI

1. Differenze fra nullità e annullabilità: il trattamento dei contratti invalidi [300]. – 2. La legittimazione a far valere l'invalidità [301]. – 3. La prescrizione del diritto di invocare l'invalidità [302]. – 4. Il recupero dei contratti invalidi: la convalida del contratto annullabile [303]. – 5. La conversione del contratto nullo [304]. – 6. La nullità parziale del contratto [305]. – 7. Le conseguenze dell'invalidità: fra le parti [306]. – 8. Le conseguenze dell'invalidità rispetto ai terzi [307]. – 9. Il trattamento del contratto rescindibile [308].

37

RISOLUZIONE DEL CONTRATTO, E ALTRI RIMEDI

1. La risoluzione del contratto [309]. – 2. Attuazione e inattuazione del contratto: caparra confirmatoria ed eccezioni sospensive [310]. – 3. Domanda di adempimento e risoluzione per inadempimento [312]. – 4. La risoluzione giudiziale [312]. – 5. La risoluzione di diritto [313]. – 6. La risoluzione per impossibilità sopravvenuta [315]. – 7. La risoluzione per eccessiva onerosità sopravvenuta [316]. – 8. Le conseguenze della risoluzione [318]. – 9. L'esigenza di stabilità del contratto: rimedi non risolutori [319]. – 10. La presupposizione [320]. – 11. La buona fede contrattuale [321]. – 12. L'oggettivazione del contratto [322].

VII

I CONTRATTI

38

I TIPI CONTRATTUALI. CONTRATTI PER IL TRASFERIMENTO DI BENI

1. Il contratto in genere, e i contratti speciali [327]. – 2. L'importanza della disciplina dei tipi contrattuali [328]. – 3. Classificazione dei tipi contrattuali [328]. – 4. La vendita [329]. – 5. La vendita obbligatoria (con effetti obbligatori) [330]. – 6. Le obbligazioni del compratore: il prezzo [331]. – 7. Le obbligazioni del venditore [332]. – 8. La garanzia per i vizi [332]. – 9. La garanzia di conformità nella vendita di beni di consumo [334]. – 10. La garanzia per evizione [336]. – 11. Sottotipi di vendita [337]. – 12. La vendita con patto di riscatto [338]. – 13. La vendita a rate con riserva della proprietà. Il rent to buy [340]. – 14. Le convenzioni internazionali sulla vendita [341]. – 15. La permuta [341]. – 16. Il contratto estimatorio [342]. – 17. La somministrazione [343]. – 18. La concessione di vendita e il franchising [344]. – 19. Il mutuo [345]. – 20. La cessione dei crediti d'impresa (factoring) [346]. – 21. La rendita [348].

39

CONTRATTI PER L'UTILIZZAZIONE DI BENI

1. La locazione [349]. – 2. Diritti e obblighi delle parti [350]. – 3. La locazione e i terzi [351]. – 4. La locazione di immobili urbani [352]. – 5. Locazioni abitative [352]. – 6. Locazioni non abitative [354]. – 7. L'affitto [355]. – 8. La locazione finanziaria (leasing) [355]. – 9. Il comodato [358].

40

CONTRATTI PER L'ESECUZIONE DI OPERE E SERVIZI

1. L'appalto [359]. – 2. L'esecuzione dell'appalto [360]. – 3. Il prezzo dell'appalto [362]. – 4. La garanzia per difformità e vizi [362]. – 5. Il contratto d'opera [363]. – 6. Il contratto del professionista intellettuale [364]. – 7. Il contratto di ingegneria (engineering) [364]. – 8. Il mandato [365]. – 9. Effetti ed estinzione del mandato [366]. – 10. La commissione

[368]. – 11. L'agenzia [368]. – 12. La mediazione [371]. – 13. Il trasporto [372]. – 14. Il trasporto di persone [373]. – 15. Il trasporto di cose [374]. – 16. La spedizione [375]. – 17. Il deposito [376]. – 18. Il deposito in albergo [377]. – 19. Il deposito nei magazzini generali [378]. – 20. I contratti turistici [378].

41

ALTRI CONTRATTI

1. La fideiussione (e il mandato di credito) [380]. – 2. Garanzie personali atipiche: lettera di patronage e contratto autonomo di garanzia [382]. – 3. L'anticresi [383]. – 4. La transazione [383]. – 5. La transazione e i contratti di accertamento; figure affini alla transazione [385]. – 6. La cessione dei beni ai creditori [386]. – 7. Il conto corrente ordinario [386]. – 8. Gioco e scommessa [387].

VIII

LA RESPONSABILITÀ EXTRACONTRATTUALE

42

DANNI EXTRACONTRATTUALI E RESPONSABILITÀ CIVILE

1. Il problema del danno extracontrattuale [391]. – 2. Danni, illeciti e responsabilità [393]. – 3. L'individuazione dei casi di responsabilità: tipicità e atipicità dei danni risarcibili [393]. – 4. Le questioni della responsabilità civile [394]. – 5. Le funzioni della responsabilità civile [395]. – 6. Responsabilità e assicurazione [396].

43

I PRESUPPOSTI DELLA RESPONSABILITÀ CIVILE

1. I presupposti della responsabilità [398]. – 2. Il danno: patrimoniale e non patrimoniale [398]. – 3. Il danno non patrimoniale [399]. – 4. L'ingiustizia del danno [401]. – 5. Il nesso di causalità [403]. – 6. Il concorso di responsabili [406]. – 7. La capacità di intendere e di volere [406]. – 8. Le cause di giustificazione [407]. – 9. Dolo e colpa del responsabile [408]. – 10. La responsabilità oggettiva: le origini [409]. – 11. Il rischio lecito: fondamento e ragioni della responsabilità oggettiva [411].

44

PARTICOLARI IPOTESI DI RESPONSABILITÀ

1. Premessa [413]. – 2. La responsabilità dei genitori e degli insegnanti [413]. – 3. La responsabilità per il fatto dei collaboratori [414]. – 4. La responsabilità per l'esercizio di attività pericolose [415]. – 5. Le responsabilità per il danno da cose [416]. – 6. La responsabilità per la circolazione di veicoli [416]. – 7. La responsabilità indiretta (per fatto altrui) [417]. – 8. La responsabilità del produttore [418]. – 9. La responsabilità per danno ambientale [419]. – 10.

La responsabilità della pubblica amministrazione [419]. – 11. La responsabilità per l'esercizio di attività giudiziaria [421]. – 12. La responsabilità per l'esercizio di attività medica [422]. – 13. La responsabilità per l'esercizio di attività giornalistica [423]. – 14. La responsabilità per danno alla persona: danno biologico e altre voci di danno [423]. – 15. La responsabilità per lesione del credito [425]. – 16. Altre ipotesi di responsabilità: rinvio [426].

45

I RIMEDI CONTRO IL DANNO, E I DIVERSI TIPI DI RESPONSABILITÀ

1. La riparazione del danno [427]. – 2. La determinazione del risarcimento [427]. – 3. La riparazione in forma specifica. L'inibitoria [429]. – 4. I diversi generi di responsabilità: contrattuale ed extracontrattuale [430]. – 5. Le differenze di disciplina: onere della prova; risarcibilità del danno imprevedibile; prescrizione [430]. – 6. Concorso e cumulo delle azioni di responsabilità [432]. – 7. La responsabilità «da contatto» [433].

IX

ALTRE FONTI DI OBBLIGAZIONI

46

PROMESSE UNILATERALI E «QUASI CONTRATTI»

1. Le fonti di obbligazioni, diverse dal contratto e dalla responsabilità extracontrattuale [437]. – 2. Le promesse unilaterali, e il principio di tipicità [438]. – 3. La promessa al pubblico [439]. – 4. Promessa di pagamento e riconoscimento del debito [441]. – 5. I titoli di credito: rinvio [442]. – 6. La gestione di affari altrui [443]. – 7. Il pagamento dell'indebito: oggettivo e soggettivo [444]. – 8. Le conseguenze dell'indebito [446]. – 9. L'arricchimento senza causa: presupposti [447]. – 10. L'obbligazione dell'arricchito [449]. – 11. Fonti negoziali e non negoziali [449]. – 12. Il negozio giuridico [450]. – 13. Il declino della categoria generale del negozio giuridico [451].

XI

**ORGANIZZAZIONE DELL'IMPRESA
E REGOLAZIONE DEL MERCATO**

60

IMPRESE E CONSUMATORI

1. La protezione dei consumatori, e il codice del consumo: consumatori e professionisti [455]. – 2. Qualità dei prodotti e responsabilità del produttore [456]. – 3. Le pratiche commerciali scorrette [457]. – 4. I contratti delle imprese [458]. – 5. I contratti standard (condizioni generali di contratto) [459]. – 6. I contratti dei consumatori: informazioni precontrattuali e divieto

delle clausole vessatorie [461]. – 7. Contratti a distanza e contratti negoziati fuori dei locali commerciali [463]. – 8. Il credito ai consumatori [464]. – 9. Rimedi a protezione dei consumatori: l'azione di classe [465]. – 10. Normative di settore [466]. – 11. I rapporti fra imprese con diverso potere contrattuale: subfornitura e abuso di dipendenza economica [467].